

# Associate Partner (m/w)

**Für unser Münchener Büro suchen wir erfahrene und vertriebsstarke Persönlichkeiten, die unseren Kunden auf Geschäftsführungs- und Vorstandsebene helfen, unternehmerische Herausforderungen zu meistern.**

the savvy company GmbH | Adalbertstraße 102, 80799 München | [www.savvy.company](http://www.savvy.company) | [join@savvy.company](mailto:join@savvy.company)

## WIR

savvy bedeutet schlau, intelligent und auch ein wenig gerissen.

savvy companies sind nach unserer Definition Unternehmen, die schlauer im Markt agieren als andere und dadurch schneller wachsen. Und genau das wollen wir für unsere Kunden erreichen. Wir bei the savvy company glauben, dass nur die konsequente Ausrichtung des gesamten Unternehmens an den Bedürfnissen und Motivationen seiner Kunden dauerhaft diesen Erfolg bringen kann.

Wir helfen unseren Kunden, indem wir strategisches Know-How mit Leading Edge Methoden aus Marktforschung, Customer Experience Management und Organisationsentwicklung verbinden.

the savvy company ist eine neue Form der Strategieberatung.

## DIE ROLLE

Als Associate Partner hilfst Du unseren Klienten, unternehmerische Herausforderungen zu meistern. Du bist zentraler Ansprech- und Sparringspartner auf Geschäftsführungs- und Vorstandsebene. Dabei baust Du langjährige und vertrauensvolle Beziehungen auf.

Für die Projektarbeit stehen Dir unsere erfahrene Projektleiter und Teams zur Verfügung. Auf Wunsch steigst Du selbst in das operative Projektgeschehen mit ein.

Neben Deinen Beratungsaufgaben ist Dir die Weiterentwicklung von the savvy company ein besonderes Anliegen. Du entwickelst neue Methoden und Angebote und vermarktest diese effektiv. Du erkennst Vertriebspotenziale und nutzt diese geschickt. Dabei helfen Dir z.B. gemeinsam organisierte Kundenevents, die sich auch dazu eignen Dein bestehendes Netzwerk auszubauen.

Dein nachhaltiger Akquisitionserfolg ist der Schlüssel zu Deinem nächsten Karriereschritt bei the savvy company: die (Equity) Partnerschaft.

Selbstverständlich kannst Du Dich immer auf die Unterstützung und das Sparring Deiner Partner und Kollegen verlassen.

## DEIN PROFIL

Du hast nachweislich bereits Teams in anspruchsvollen Strategie- und/oder Innovations-Projekten zum Erfolg geführt. Du bewegst Dich sicher und souverän auf Geschäftsführungs- und Vorstandsebene. Zudem verfügst Du über ein breites Netzwerk an Entscheidern.

Darüber hinaus bringst Du folgende Erfahrungen und Fähigkeiten mit:

- 10+ Jahre Erfahrung in Strategieberatung, Marktforschung und/oder Customer Experience Management
- Top Kommunikationsfähigkeiten
- Vertriebsstärke

## WAS WIR BIETEN

Unternehmertum und Flexibilität: Deine Zeit und Dein Einsatz lassen sich komplett nach Deinen Bedürfnissen gestalten.

Umfeld: wir bieten ein hochprofessionelles Umfeld, welches Dir jederzeit zur Verfügung steht und Dich in allen Schritten im Beratungs- und Akquiseprozess unterstützt.

Wissen und Erfahrung: Du erhältst vollen Zugang zu unserem Methodenbaukasten sowie zu allen relevanten Projektdaten.

